



**Myjob:** Beratung, Vertrieb, Investitionsgüter

**Key Account Manager, Spanien, Portugal, Lateinamerika (u)**

Sie verfügen über eine technische oder betriebswirtschaftliche Ausbildung, bzw. ein Studium, Sie haben Berufserfahrung im internationalen, technischen Vertrieb? Dann wird es nun sicherlich interessant für Sie! Es geht bei unserem Angebot um die Beratung und den Vertrieb von innovativen und einzigartigen Produktlösungen für die Bauindustrie und das Baugewerbe. Kommunikative Fähigkeiten, Englischkenntnisse, Spanischkenntnisse oder Portugiesischkenntnisse sowie hohe Reisebereitschaft bringen Sie mit. Als künftiger Key Account Manager entwickeln Sie Märkte, bearbeiten eigenständig Kundenprojekte und gestalten damit den Gesamterfolg des Unternehmens maßgeblich mit. Sie sind in einem internationalen Erfolgsteam. Ref. Nr. 1755

Das ist Ihre neue Herausforderung!

Eine sehr positive Geschäftsentwicklung, ein angenehmes Unternehmensklima und ein guter Verdienst (Bruttojahresbezug ca. EUR 100.000,- p.a., je nach Erfahrung und Qualifikation) zzgl. Dienstwagen mit privater Nutzung bietet Ihnen unser Kunde.

Sie sind dabei? Dann senden Sie bitte Ihre Unterlagen per Mail an [myjob@ccr-management.com](mailto:myjob@ccr-management.com). Gerne informiere ich Sie über weitere Details.

Ihr Sieghard Köberle