



SOLA-Messwerkzeuge ist weltweit führend in der Entwicklung und Produktion qualitativ hochwertiger Messwerkzeuge. Zur Erweiterung unseres Teams suchen wir eine/-n Mitarbeiter/-in im Bereich

VERKAUFAUSSENDIENST (M/W/D) Schweiz

Sie suchen eine verantwortungsvolle und langfristige Tätigkeit in einem motivierten und erfolgreichen Team? Wir bieten genau das und dazu ein abwechslungsreiches, eigenverantwortliches Aufgabengebiet in einem international agierenden Familienunternehmen, in dem ein wertschätzender Umgang selbstverständlich ist.

IHRE AUFGABEN

- › Betreuung, Beratung und Schulung von Kunden und Einkaufszentralen in der gesamten Schweiz (ca. 80-90 % Aussendienst, der Freitag ist als Bürotag vorgesehen)
- › Neukundenakquise
- › Verantwortung für die Umsatzentwicklung und die Erreichung qualitativer und strategischer Ziele in der gesamten Schweiz
- › Systematische Markt- und Mitbewerberbeobachtung
- › Aktives Servicemanagement gegenüber Kunden und (End-)Anwendern
- › Einrichtungen bzw. Umbauten sowie fallweise Messebetreuung
- › Professionelles CRM

IHR PROFIL

- › Hohe Kundenorientierung
- › Abgeschlossene Ausbildung, vorzugsweise im techn./handwerklichen oder kaufmännischen Bereich (Zusatzausbildung von Vorteil)
- › Mehrjährige Berufserfahrung im Verkaufsaussendienst (vorzugsweise Werkzeughandel)
- › Deutsch und Französisch in Wort und Schrift, Italienisch von Vorteil
- › Selbständige und zielorientierte Arbeitsweise
- › Belastbarkeit, Engagement und hohe Reisebereitschaft innerhalb der verantwortlichen Region
- › PC-Kenntnisse MS-Office und Outlook

INTERESSIERT?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung, bevorzugt per Mail, an Herbert Windhager unter herbert.windhager@sola.at. Telefonische Auskünfte gerne unter +43 (0)523 53380-262.

Das tatsächliche Gehalt liegt über dem Kollektivvertrag und orientiert sich an der beruflichen Qualifikation und Erfahrung sowie am Schweizer Arbeitsmarkt.