

SAMINA – ich schlafe lebensenergie

80 % aller Erwachsenen schlafen schlechter als sie müssten. Wir wissen warum: 90 % der Regeneration finden nachts statt. Allerdings nur, wenn alle elementaren Voraussetzungen passen. SAMINA ist eines der führenden Unternehmen für ganzheitliche Lösungen für einen gesunden, medizinisch-therapeutisch wirksamen Schlaf. Zum weiteren internationalen Marktaufbau suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine/n

Vertrieb / Key Account Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Sie akquirieren und begeistern Vertriebspartner aus dem Bereich gesundes Leben und Wohnen, Medizin, Therapie und Wellness für das SAMINA Schlaf-Gesund-Konzept.
- Sie arbeiten im Innendienst mit Arbeitsplatz in der SAMINA Zentrale und vereinzelt im Außendienst.

Ihre Talente:

- Sie sind Verkäufer/in aus Leidenschaft und bringen Erfahrung in Kunden-Akquise und -Betreuung mit.
- Sie sind im Denken und Handeln erfolgsorientiert, zeichnen sich durch Konsequenz und Durchsetzungsstärke aus und haben Spaß am Vertrieb.

Was wir bieten:

Wir bieten ein interessantes und herausforderndes Aufgabengebiet in einem professionellen und dynamischen Team mit langfristigen Perspektiven, ein angenehmes Betriebsklima mit guten Rahmenbedingungen, Mitarbeiter-Events sowie Weiterbildungsmöglichkeiten. Für Ihre Leistungen erwartet Sie ein Bruttojahresgehalt in Form von Fixum + Provision. Ein Dienst-PKW wird zur Verfügung gestellt.

Wenn Sie ein/e begeisterungsfähige/r und durchsetzungsstarke/r Topverkäufer/in sind, steht einer erfolgreichen Karriere bei SAMINA nichts im Wege! Wir freuen uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung an: SAMINA Zentrale, Philipp Amann, Obere Lände 7, 6820 Frastanz, bewerbung@samina.com

Das Gehalt für diese Position liegt über KV und orientiert sich am Vorarlberger Arbeitsmarkt und an der Qualifikation und Berufserfahrung.

Weitere Infos:

www.samina.com/jobs-karriere/