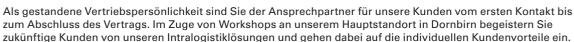


Senior Sales Manager | Intralogistics

Wir entwickeln, planen und realisieren schlüsselfertige Intralogistik-Lösungen auf Basis unseres intelligenten und autonomen Transportroboters. Lager und Produktion verschmelzen so zu einer vollautomatischen Einheit. Unsere Systeme begeistern Global Player wie Google, Miele, Audi gleich wie mittelständische Unternehmen auf der ganzen Welt. Unter dem Dach der Heron Gruppe nutzen wir Synergien, tauschen Know-how aus und entwickeln unsere innovativen Produkte weiter.

Im Zuge des weiteren Marktausbaus bieten wir eine spannende und herausfordernde Aufgabe.





Was Sie erwartet:

- Akquise, Beratung und Betreuung der Kunden vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss
- Aktive Mitarbeit bei 2-tägigen Kundenworkshops im Zuge der Projektakquisition und -konzeption
- Präsentation des Servus-Systems bei Kunden und bei uns im Haus
- Ausarbeitung von Angeboten zusammen mit unserem Team in der Projektierung
- Kundenrecherchen (Branche, Umsatz, Mitarbeiteranzahl, Automatisierungsgrad etc.)
- Reisebereitschaft 20 bis 40%

Was Sie mitbringen:

- Ausbildung aus Bereichen wie Logistik, Betriebswirtschaft oder Technik
- Mehrjährige Erfahrung im Projektvertrieb
- Gutes vertriebliches Netzwerk
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Gepflegtes, sicheres und gewinnendes Auftreten
- Lösungs- und erfolgsorientiert
- Begeisterung für zukunftsweisende Technik

Was wir Ihnen bieten:



Offenes und motiviertes Team



Moderner Arbeitsplatz mit Tageslicht



Innovativ und erfolgreich



Flache Hierarchien. schnelle und kurze Entscheidungswege



Cafeteria und gesunde Snacks



Internationale Standorte



Interessante Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten



Top Anbindung an

Bus und Bahn



Nachhaltigkeitskonzept



Gesundheit und Wohlbefinden



Erholungsbereiche mit großzügigem Garten



Firmeneigene Kinderbetreuung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit aktuellem Foto per E-Mail an:

Servus Intralogistics GmbH, Florian Bösch, Dr. Walter Zumtobel Str. 2, A-6850 Dornbirn T+43 5572 22000 121, bewerbung@servus.info, www.servus.info

Gesetzlich verpflichtender Hinweis: Die tatsächliche Entlohnung der ausgeschriebenen Stelle liegt über dem KV und orientiert sich an Ihrer Qualifikation und Erfahrung.

Wir schaffen Raum für Innovationen und 300 neue Arbeitsplätze



Zusätzlich 11.000 m² Büro- und Produktionsfläche, Open Working Space Photovoltaikanlage 300 Kilowatt Peak, Geothermie (keine fossilen Brennstoffe) Fertigstellung Mai 2022