

**AIR LIQUIDE Austria** beliefert den österreichischen Markt mit technischen und medizinischen Gasen sowie zugehöriger Anwendungstechnik und Equipment. Wir betreuen 40.000 Kunden aus allen industriellen Branchen und versorgen mehr als 10.000 Patienten. Insgesamt 250 Mitarbeiter sind an 10 Standorten österreichweit immer in der Nähe unserer Kunden. Die Zentrale der Air Liquide Austria liegt in Schwechat bei Wien.

**AIR LIQUIDE** ist ein Weltmarktführer bei Gasen, Technologien und Services für Industrie und Gesundheit. Mit rund 66.000 Mitarbeitern in 80 Ländern versorgt Air Liquide mehr als 3,6 Millionen Kunden und Patienten. Sauerstoff, Stickstoff und Wasserstoff sind kleine Moleküle von grundlegender Bedeutung für das Leben, für die Materialwirtschaft und den Energiesektor. Sie stehen für das wissenschaftliche Fachgebiet von Air Liquide und sind seit der Gründung im Jahr 1902 das Kerngeschäft des Unternehmens.



Im Zuge einer Nachfolgeregelung suchen wir ab **Frühjahr 2021** einen motivierten und vertriebsstarken

**technischer Verkaufsberater / Area Sales Representative (m/w/d, 100 %)**  
für das Verkaufsgebiet Vorarlberg

### **Tätigkeitsgebiet**

- Verkauf von Lösungen und Konzepten im Bereich der technische Gase und Dienstleistungen in der Region
- Die Beratung im Sinne technischer Lösungskonzepte individuell auf den jeweiligen Kunden zugeschnitten gemeinsam mit den internen technischen Experten
- Die Projektabwicklung vom ersten Kundenkontakt über die Angebotslegung gemeinsam mit dem technischen Projektteam bis hin zur langfristigen Begleitung des Kunde
- nachhaltige und strategische Weiterentwicklung des Geschäftsfelds im Sinne der Akquise neuer Kunden
- Laufende Analyse und Monitoring des Markts
- Marktbearbeitung und Preismanagement

**Anforderungsprofil:**

- Abgeschlossene technische Ausbildung (Lehre, HTL, FH, TU), die Bereiche Verfahrenstechnik, Maschinenbau, Schweißtechnik oder Wirtschaftsingenieurwesen sind hier von Vorteil
- Berufserfahrung im Verkauf von technischen Lösungen
- Verständnis für technische Prozesse und den Einsatz von technischen Gasen
- gute EDV-Kenntnisse, Kenntnisse von Salesforce.com von Vorteil
- einwandfreie Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse (Konzernsprache)
- Reisebereitschaft innerhalb Österreichs (Führerschein B erforderlich)
- selbstständige, strukturierte und organisierte Arbeitsweise
- hohe Kunden- und Lösungsorientierung, kombiniert mit Verhandlungsgeschick.
- proaktive, engagierte und kommunikationsstarke Persönlichkeit mit professionellem Auftreten und Begeisterung für den Außendienst.

**Was wir Ihnen bieten:**

- Herausforderungen, die Ihre Fähigkeiten fordern und in denen Sie Ihre Potenziale voll entfalten können
- Umfassende Einschulung in der industriellen Anwendungen von technischen Gasen
- leistungsgerechtes und individuelles Entlohnungspaket inkl. neutralen Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung)
- eigenverantwortliche Tätigkeiten in einem ambitionierten und kollegialen Team
- die Möglichkeit Ihre Ideen einzubringen
- ein familiär-freundschaftliches Arbeitsklima und eine Vielzahl zusätzlicher Benefits

Das Mindestgrundentgelt gemäß Einstufung nach Kollektivvertrag liegt bei dieser Position bei € 3.323,23 brutto pro Monat (Vollzeit). Das tatsächliche Gehalt, berücksichtigt sowohl Ihre fachlichen als auch persönlichen Kompetenzen sowie Ihre beruflichen Vorerfahrungen.

Sind Sie an einer verantwortungsvollen und vielseitigen Tätigkeit in einem internationalen Konzern interessiert und schätzen Sie es neue Ideen, Innovationen und Lösungen im Team zu erarbeiten? Dann werden Sie Teil von Air Liquide und bauen Sie unsere Marktführerschaft aktiv mit Durchsetzungsfähigkeit und Engagement aus.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

**AIR LIQUIDE Austria GmbH**

Nina Petzka, BA  
HR Business Partner  
Tel.: +43 70109 - 426  
Sendnergasse 30  
2320 Schwechat