



Seit 45 Jahren ist Neutrik führend in der Konstruktion, Herstellung und Vermarktung von Audio-, Koaxial-, Strom- und Rundsteckverbindern. Bei der technischen Ausstattung von Konzerten, Live-Events, Shows, Sportveranstaltungen und dem Broadcast kommt die professionelle Technik nicht an der Marke NEUTRIK vorbei. Die Neutrik Gruppe, mit Headquarter in Schaan und zehn Tochterunternehmen in neun Ländern, verfügt über ein Vertriebsnetzwerk von Exklusivvertretungen in mehr als 80 Ländern der Welt, die für die technische Unterstützung und optimale Kundennähe vor Ort sorgen.

OEM Sales Account ManagerIn (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Als OEM Sales Account Manager sind sie die treibende Kraft beim strategischen Ausbau der Geschäftsbeziehung mit Erstausrüstern in der Pro AV Branche
- Als Teil des Produkt Management Teams kennen Sie unsere Audio Netzwerk Komponenten, deren Einsatzmöglichkeiten und Kundennutzen wie Ihre Westentasche
- Mit Ihren Vertriebsmassnahmen gewinnen sie Kunden und bauen langfristige Kundenbeziehungen in diesem Segment auf
- Sie sehen sich als Berater der Kunden, erkennen deren Problemstellungen und Anforderungen
- In enger Zusammenarbeit mit den Teams Technical Support und Marketing sowie den Tochtergesellschaften bieten sie weltweit erstklassigen Kundensupport

Ihr Profil:

- Sie sind ambitioniert, stark in der Umsetzung und haben eine Hands-On Mentalität
- Mit Ihrer aufgeschlossenen Art sind sie mit Ziel- und Bestandskunden regelmässig in Kontakt und sorgen für gute Geschäftsbeziehungen
- Sie präsentieren und überzeugen auf allen Managementebenen bis zum C-Level
- Sobald dies wieder möglich ist, gewährleistet ihre Reisebereitschaft (25-40 %) eine langfristige und intensive Kundenbindung

Ihre Qualifikationen:

- Mehrjährige Berufserfahrung (mind. 5 Jahre) im Bereich KAM in einem technischen Umfeld
- Erfahrung in der Pro AV Branche
- Know How im Bereich Audio Netzwerk Protokolle sowie Salesforce Kenntnisse wünschenswert
- Sehr gute MS Office Kenntnisse und fließende Englischkenntnisse sind ein Muss

Wir bieten:

Eine spannende Position mit herausfordernden Projekten.

- Topmoderne Arbeitsplätze
- Flexible Arbeitszeiten
- Aufgestelltes, leistungsorientiertes Team
- Gratis Fitnessstudio
- Viele ausserbetriebliche Aktivitäten
- Kultur- und Sportermässigungen



Sie möchten Ihrer Karriere neue Impulse geben? Sie wollen mit hervorragenden Produkten in einer angenehmen Atmosphäre und mit Kollegen arbeiten, die von Teamgeist und Dynamik geprägt sind? Dann sind Sie bei der Neutrik AG genau richtig!

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen.
Ansprechpartnerin: Tatiana Hoy, Corporate Learning & People Development