



SOLA ist weltweit führend in der Entwicklung und Produktion qualitativ hochwertiger Messwerkzeuge.

Zur Erweiterung unseres Vertriebsteams suchen wir einen/eine neuen/neue, engagierten/e Kollegen/in.

AUFGABEN

- Eigenverantwortliche Übernahme der Märkte Österreich und Schweiz nach sorgfältiger Einschulung
- Mitarbeiterführung und Entwicklung
- Ausbau bestehender und Aufbau neuer Geschäftskontakte
- Schlüsselkundenbetreuung und Jahresgespräche
- Bedarfserhebung, Konkurrenzmonitoring und Vertriebscontrolling
- Abhalten von Produktschulungen und Trainings

IHR JOBPROFIL

- Fundierte kaufmännische und/oder technische Ausbildung (HAK/HTL, Uni/FH)
- Deutsch und Englisch verhandlungssicher, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Sicheres Auftreten und ausgezeichnete kommunikative Umgangsformen
- Vertriebserfahrung, idealerweise an den Handel (B2B)
- Idealerweise erste Führungserfahrung
- Reisebereitschaft im Ausmaß von ca. 30%

Sie suchen eine verantwortungsvolle, abwechslungsreiche und langfristige Tätigkeit in einem innovativen und erfolgreichen Team?

Wir bieten genau das und darüber hinaus ein eigenverantwortliches Aufgabengebiet in einem dynamischen Umfeld. Sie agieren in einem motivierten Team, eingebunden in ein international agierendes Familienunternehmen, in dem ein wertschätzender Umgang selbstverständlich ist.

Bei Interesse an dieser verantwortungsvollen und langfristigen Tätigkeit senden Sie bitte Ihre Bewerbung, bevorzugt per Mail, an Herbert Windhager unter herbert.windhager@sola.at.

Das tatsächliche Gehalt liegt über dem KV und orientiert sich an der beruflichen Qualifikation und Erfahrung sowie am Vorarlberger Arbeitsmarkt.

Kontakt:

SOLA-Messwerkzeuge GmbH

Herbert Windhager, Unteres Tobel 25, 6840 Götzis,
Tel. +43 (0)5523 53380-262, herbert.windhager@sola.at



**WIR ENTWICKELN
MIT PROFIS.
FÜR PROFIS.**