

Trainee Vertrieb | Intralogistik

Wir entwickeln, planen und realisieren schlüsselfertige Intralogistik-Lösungen auf Basis unseres intelligenten und autonomen Transportroboters. Lager und Produktion verschmelzen so zu einer vollautomatischen Einheit. Unsere Systeme begeistern Global Player wie Google, Miele, Audi gleich wie mittelständische Unternehmen auf der ganzen Welt. Unter dem Dach der Heron Gruppe nutzen wir Synergien, tauschen Know-how aus und entwickeln unsere innovativen Produkte weiter.

Wir verstärken unser Team und bieten motivierten Nachwuchstalenten eine einzigartige Karrierechance.



Während Ihrer ca. zweijährigen Ausbildung erlernen Sie Schritt für Schritt das technische und vertriebliche Handwerkszeug. Unser Programm verbindet die spezifische, praxisnahe Fachausbildung im technischen Vertriebsinnendienst mit praktischem Knowhow. Die Teilnahme an Messeauftritten und vielseitigen Kundenworkshops verschafft Ihnen das richtige Gespür für Kunden und deren Bedürfnisse. Dabei lernen Sie, Projekte erfolgreich abzuschließen. Nach abgeschlossener Ausbildung in den unterschiedlichen Abteilungen in unserem Haus übernehmen wir Sie nahtlos in unseren Vertrieb.

Das Programm umfasst folgende Bereiche:

- ▶ **Einschulung und Einarbeitung in der Montage:** Hier lernen Sie unsere Produkte, deren Einsatzmöglichkeiten sowie das Team von Grund auf kennen und erhalten so das technische Verständnis für das Servus-System.
- ▶ **Technische Projektierung:** Sie erlernen die Umsetzung von Intralogistikanlagen mit AutoCAD und IronCAD auf Basis unseres Logistikbaukastens. Sie erstellen Angebote, agieren als interner wie auch externer Ansprechpartner für unsere Kunden und stimmen kontinuierlich Projektdetails mit ihnen ab.
- ▶ **Schwerpunkt Vertrieb und Intralogistik:** Im Zuge mehrtägiger Kundenworkshops erhalten Sie spannende Einblicke in eine vielfältige Unternehmenslandschaft. Im Laufe der Zeit lernen Sie Produkt- und Unternehmenspräsentationen durchzuführen. Ergänzend erhalten Sie Ausbildungen in den Bereichen KVP, Lean und 5S. So eignen Sie sich alle notwendigen Werkzeuge an, um später mit unserem Team Lean-Logistikberatungen bei Kunden durchzuführen.

Was Sie mitbringen:

- ▶ Abgeschlossenes technisches Studium oder HTL, idealerweise mit erster Berufserfahrung
- ▶ Leidenschaft für Vertrieb und Technik
- ▶ Freude am Erfolg und am Umgang mit Menschen
- ▶ Gute Kommunikationsfähigkeiten und sicheres Auftreten
- ▶ Hohe Lernbereitschaft, Einsatzfreude und Teamfähigkeit
- ▶ Gute Englischkenntnisse

Sie erwartet ein hoch motiviertes Team, das Sie während und nach dem Traineeprogramm sowohl fachlich als auch persönlich unterstützt.

Was wir Ihnen bieten:

- | | | |
|---|--|---|
|  offenes und motiviertes Team |  moderner Arbeitsplatz mit Tageslicht |  Gleitzeitmodell |
|  interessante Aus- und Weiterbildung |  flache Hierarchien |  Mitarbeiterevents |
|  Cafeteria und Küche |  Obst und Gemüse |  großzügiger Garten |
|  EcoPoints System |  top Anbindung an Bus und Bahn |  freier Parkplatz |
|  Ruheräume |  Massagen |  firmeneigene Kinderbetreuung |
|  internationale Standorte |  kurze Wege, schnelle Entscheidungen |  innovativ und erfolgreich |

Sie haben das Ziel, sich als Vertriebspersönlichkeit zu entfalten und Kunden jeden Tag mit unserem innovativen System zu begeistern? Dann überzeugen Sie uns mit Ihrem Verkaufstalent. Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung!

Servus Intralogistics GmbH, Florian Bösch, Dr. Walter Zumtobel Str. 2, A-6850 Dornbirn
T +43 5572 22000 121, bewerbung@servus.info, www.servus.info

Gesetzlich verpflichtender Hinweis: Die tatsächliche Entlohnung der ausgeschriebenen Stelle liegt über dem KV und orientiert sich an Ihren beruflichen Fähigkeiten und am Vorarlberger Arbeitsmarkt