



KÄSTLE – 1924 gegründet – baut auf langjährige Geschichte und eine Passion für den Skisport. Als global agierender Nischenanbieter im Premiumsegment gehen wir einen eigenen innovativen Weg. Mit unseren Skisystemen schaffen wir die perfekte Symbiose von Mensch und Natur.

Zur Verstärkung unseres Teams in Hohenems suchen wir zum ehestmöglichen Eintrittstermin einen

## **Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w)**

### **Ihre Aufgaben:**

- Zentraler Ansprechpartner für das Vertriebsteam und -partner sowie B2B - Kunden
- Zentraler Ansprechpartner im Unternehmen
- Bearbeitung von Kundenaufträgen im ERP-System
- Selbstständige Datenerfassung und -verwaltung sowie Stammdatenpflege
- Reklamationsabwicklung und Dokumentation

### **Ihr Profil:**

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Erste Berufserfahrung in ähnlichen Aufgabengebieten
- Sehr gute MS Office - Kenntnisse, ERP-Erfahrung von Vorteil
- Sehr gute Englischkenntnisse, Französischkenntnisse von Vorteil
- Ausgezeichnete Umgangsformen
- Teamfähig, flexibel und selbstständig
- Affinität zum Skisport

Sie sehen Ihre Zukunft in einem international ausgerichteten und stark wachsenden Unternehmen und übernehmen gerne Verantwortung?

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen per Mail an:

**[bewerbung@kaestle.com](mailto:bewerbung@kaestle.com)**

Angelika Holzer

### **Kästle GmbH**

Kaiser-Franz-Josef-Strasse 61

6845 Hohenems

05576 98205 - 620

**[www.kaestle.com](http://www.kaestle.com)**

Das Entgelt richtet sich nach Ihrer Gesamtqualifikation und Erfahrung und liegt deutlich über dem kollektivvertraglichen Mindestentgelt.