



KRAL ist Qualität, Innovation und Schnelligkeit, jederzeit und weltweit. Als führendes Unternehmen in der Pumpen- und Durchflussmesstechnik entwickeln, produzieren und vermarkten wir hochwertige Produkte und Dienstleistungen.

Vertriebspersönlichkeit Außendienst (m/w/d).

Unsere Mitarbeiter beeindrucken unsere Kunden durch schnelle Reaktion, Qualität und Innovationsstärke.

Mit einem ausgewogenen Branchen- und Produktportfolio wächst KRAL organisch, nachhaltig und profitabel.

Für das Geschäftsfeld Pumpen suchen wir eine engagierte Vertriebspersönlichkeit (m/w/d).

Ihre Aufgaben:

- Entwickeln des Verkaufsgebietes.
- Umsetzen der Marketing- und Verkaufskonzepte.
- Erkennen und ausschöpfen der Marktchancen und -potentiale.
- Geschäftspläne für das Vertriebsgebiet erstellen.
- Organisieren und durchführen von Schulungen sowie Coaching der Vertriebspartner und Händler.
- Kunden- und Messebesuche.

Ihr Profil:

- Technische Ausbildung und fundiertes kaufmännisches Wissen.

- Englisch und Deutsch verhandlungssicher.
- Mehrjährige Vertriebserfahrung.
- Hohe Reisebereitschaft.
- Eigenständigkeit und Umsetzungsstärke.

Unser Angebot:

- Attraktiver und sicherer Arbeitsplatz.
- Abwechslungsreiches Aufgabengebiet.
- Persönliche Entwicklungsmöglichkeiten.
- Angenehme, kollegiale Atmosphäre.
- Umfassende Einschulung.
- Gesetzlich vorgeschriebener Hinweis: Das Entgelt liegt deutlich über der kollektivvertraglichen Mindestentlohnung und orientiert sich am Vorarlberger Arbeitsmarkt, am internationalen Umfeld sowie an Ihrer Qualifikation und Erfahrung.

Weitere Informationen auf www.kral.at.

Werden Sie Teil unserer Erfolgsgeschichte und bewerben Sie sich:

- **Online** unter www.kral.at/jobs oder
- **per E-Mail** bei Herrn Frank Hofer
Leiter Human Resource Management
E-Mail: jobs@kral.at