



Almdudler ist seit 1957 österreichisches Lebensgefühl in der Flasche, Österreichs beliebteste Limonade, ein Familienunternehmen mit Tradition und Herz – kurz ein echtes Original! Bei Almdudler leben wir Offenheit, Natürlichkeit und Miteinander. Darum wurde Almdudler 2019 erneut als einer der besten Arbeitgeber Österreichs ausgezeichnet.

Das österreichische Familienunternehmen

Almdudler®

sucht auf Grund der Erweiterung zum sofortigem Eintritt
einen Key-Account Manager/in
&
einen Gebietsverkaufsleiter/in
Gastronomie
für West-Österreich (Vorarlberg, Tirol, Salzburg)

Sie sind eine neugierige Persönlichkeit, mit Spaß und Erfolg im FMCG-Vertrieb und suchen eine neue Herausforderung?

Als Mitglied unseres Verkaufs-Teams Österreich, tragen Sie maßgeblich zum Erfolg unserer Marken in Österreich bei. Sie betreuen eigenverantwortlich die Top-Kunden der (System-) Gastronomie und des Getränkehandels als auch LEH Kunden. Sie steuern die Umsatzziele, erarbeiten kundenindividuelle Konzepte und setzen diese um. Das Geschäft mit „Ihren“ Kunden entwickeln Sie kontinuierlich weiter um Umsatzpotenziale auszuschöpfen und unterstützen als Partner Ihre Kunden dabei, die vereinbarten Umsatz- und Absatzziele zu erreichen.

Neben einer fundierten betriebswirtschaftlichen Ausbildung bringen Sie mehrjährige Berufserfahrung im Markenartikelbereich mit und sind stark in der Gastronomie und im Großhandel vernetzt.

Als Teamplayer managen Sie optimal die Schnittstelle zwischen Handel und Gastronomie. Darüber hinaus verfügen Sie über ausgezeichnetes Zahlenverständnis, strukturierte Arbeitsweise, Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen.

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Vertriebserfahrungen oder Traineeausbildung idealerweise im FMCG-Bereich
- Empathischer Teamplayer mit lösungs- und ergebnisorientiertem Arbeitsstil
- Eigeninitiative sowie integratives Denken und Optimismus
- Verkaufs- und kundenorientierte Arbeitsweise
- Gute analytische Fähigkeiten und hohe Zahlenaffinität
- Sehr gute MS Office Kenntnisse
- Zeitliche Flexibilität und Reisebereitschaft

Wir bieten Ihnen:

- Eine facettenreiche und herausfordernde Position mit Perspektive an einem „Great Place to work“
- Die Sicherheit eines angesehenen und erfolgreichen Familienunternehmens sowie den familiären Umgang in unserem dynamischen Team
- Dienstwagen & Mobiltelefon zur privaten Nutzung
- Weiterbildungsmaßnahmen
- Bruttomonatsgehalt ab 2.800,- EUR, je nach Position und konkreter Qualifikation & Erfahrung
- Leistungsbezogenes Prämiensystem

Wenn Sie an dieser herausfordernden Position in unserem dynamischen Verkaufsteam interessiert sind, senden Sie Ihre Unterlagen mit Foto und Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung bitte an Frau Hartmann, bewerbung@almdudler.com

