



Wir arbeiten für
Ihren Erfolg!

UNIVERSALJOB



Universal-Job AG · Oberer Graben 15 / Neugasse 48 · 9000 St. Gallen · www.universal-job.ch

D-5-8347

Verkaufstalent im Aussendienst für die Baubranche

Hauptaufgaben Nach einer professionellen und intensiven Einarbeitung übernehmen Sie die Verkaufsverantwortung und die Beratung für die technisch hochstehenden Produkte in Ihrem Gebiet. Sie pflegen den bestehenden Kundenkreis und mit Ihrer gewinnenden Persönlichkeit fällt es Ihnen leicht, Neukunden zu akquirieren, aufzubauen und langjährige Geschäftspartnerschaften zu knüpfen. Sie nehmen an Messen teil, analysieren und beobachten Markttrends und sind aktiv bei der Gestaltung von Verkaufsstrategien und Produktinnovationen mit dabei. Die Reisetätigkeit liegt bei etwa 80% und die Planung, Organisation, Rapportierung, Datenpflege sowie das Offertwesen erledigen Sie bequem vom Home-Office aus.

Firmenprofil Unser Mandant ist ein sehr erfolgreich tätiges Produktions- und Handelsunternehmen mit Sitz in der Schweiz, welches sich mit qualitativ hochstehenden Produkten und kompetenten, motivierten Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern einen ausgezeichneten Namen in der Bauzulieferbranche erarbeitet hat und sich Zug um Zug im spannenden Österreichischen Markt etablieren wird.

Arbeitsort Vorarlberg & Tirol

Arbeitsbeginn nach Vereinbarung

Motivation In dieser spannenden Funktion sind Sie Ihr eigener Chef, übernehmen Verantwortung und bekommen viel Spielraum und Kompetenzen. Es erwarten Sie erstklassige Anstellungsbedingungen mit attraktivem Lohnpaket (Brutto-Basislohn EUR 4.400.-- x 14 plus Umsatzprovision), Handy, Notebook sowie Firmenfahrzeug, das Sie auch privat benutzen können.

Ausbildung Ausbildung in der Bau-/Baunebenbranche

Erfahrungen Sie sind eine dynamische, erfolgsorientierte Persönlichkeit mit viel Drive, schätzen den regen Kundenkontakt und sind gerne auf Achse. Idealerweise haben Sie eine gewerbliche Ausbildung oder einen direkten Bezug zur Bau- oder Baunebenbranche und wissen, wie Ihre Kunden ticken. Sie verstehen es, die Bedürfnisse Ihrer Kunden zu erfassen und massgeschneiderte Lösungen aufzuzeigen. Ihr hohes technisches Verständnis hilft Ihnen dabei, die hohen Qualitäts- und Sicherheitsstandards einzuhalten. Der Umgang mit modernen Kommunikationsmitteln und PC-Kenntnisse runden Ihre fachlichen Kompetenzen ab.

Sprachen Deutsch: Sehr gut

Spezielles Wollen Sie Ihr Verkaufstalent und Ihr Baufachwissen einbringen und massgeblich zum weiteren Erfolg unseres Mandanten beitragen? Dann überzeugen Sie uns mit Ihrer Bewerbung - der beauftragte Personalberater ist gespannt.



Joël Bohlhalder · Telefon +41 71 228 63 67 · j.bohlhalder@universal-job.ch