



Unser Kunde ist ein Produktions- und Handelsbetrieb mit Sitz im Vorarlberger Unterland. Seit Jahrzehnten erzielt das Unternehmen mit hochwertigen Konsumgütern beste Erfolge. Besonderen Wert wird dabei auf Ressourcen schonende Prozesse gelegt.

Key Account Management Deutschland – Österreich – Schweiz

» IHRE AUFGABEN

- persönliche Betreuung des bestehenden Kundenstammes
- kontinuierliche Weiterentwicklung des Sortiments
- Kostenverantwortung, Umsatz- und Budgetplanung
- Beobachtung der Markt- und Wettbewerbsentwicklung
- Mitarbeit bei der Produktentwicklung
- Besuch und Planung von Fachmessen

» IHR PROFIL

Angesprochen sind engagierte, vertriebs-erfahrene Persönlichkeiten mit hoher Kundenorientierung und vorzugsweise Praxis im Umfeld von Handelsorganisationen. Solides Englisch, ca. 20% Reisebereitschaft und gute IT-Kenntnisse setzen wir voraus. Persönlich überzeugen Sie uns durch ein selbstbewusstes und freundliches Auftreten, eine selbstständige Arbeitsweise sowie Loyalität und Engagement.

» INFORMATIONEN UND KONTAKT

Freuen Sie sich auf einen sehr interessanten, umsatzstarken Tätigkeitsbereich, bei dem Sie sich täglich eigenverantwortlich einbringen können! Christoph Kathan und Helmut Sepp informieren Sie gerne über die interessanten Rahmenbedingungen und freuen sich über Ihre Bewerbung, die natürlich vertraulich behandelt wird. 05572 890154 oder kathan@die-personalberater.at - Ref. 4052

KATHAN & SEPP 
DIE PERSONALBERATER

Kathan & Sepp GmbH
Josef-Ganahl-Straße 16 · 6850 Dornbirn
www.die-personalberater.at