



Das international tätige Unternehmen AMACO ist der führende Anbieter von Inline Bedruckungssystemen für die Kennzeichnung von Medical Device Verpackungen. Zur Verstärkung ihres erfolgreichen Teams bietet das Unternehmen einer aufstrebenden Vertriebspersönlichkeit eine einmalige Chance!

BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER/IN EMERGING MARKETS (Ref 497)

Was wir bieten:

- ↘ langfristige Verantwortung für eine stark wachsende und faszinierende Verkaufsregion
- ↘ ungedeckt wachsendes Bruttojahresgehalt von € 70.000,-
- ↘ zusätzliches Mitunternehmer-Paket für Outperformer

Ihr Aufgabengebiet:

- ↘ Eigenverantwortlicher Aufbau von Neukunden sowie Ausbau und Pflege bestehender Kunden und Partnerschaften auf internationaler Ebene
- ↘ Evaluierung, Qualifizierung und Realisierung von Markt- und Kundenpotentialen
- ↘ Mitwirkung bei der Entwicklung strategischer Leitlinien und Konzepte für die Verkaufsförderung und das Online-Marketing
- ↘ Koordination und Durchführung von Verkaufsförderungsmaßnahmen und Kundenevents (Newsletter, White Papers, Messen, Fachtagungen, etc.)

Was Sie mitbringen:

- ↘ Nachgewiesene Erfolge im internationalen Sales und Marketing bzw. Business Development
- ↘ Begeisterung am Verkauf technischer Lösungen und Dienstleistungen
- ↘ Selbständige und strukturierte Arbeitsweise, Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- ↘ Interesse für fremde Kulturen und Wachstumsmärkte
- ↘ ausgezeichnete Englischkenntnisse und weitere Sprachen von Vorteil
- ↘ Unternehmerisches Geschick und strategischer Weitblick
- ↘ Reisebereitschaft

Wir verbinden
Menschen und
Unternehmen