



## Head of Sales AUT & CH

Für den Vertriebsaufbau im Westen Österreichs und der Schweiz, suchen wir zum sofortigen Eintritt eine/n **Head of Sales**.

### Aufgabengebiete

- Sie sind verantwortlich für das Outbound Sales Programm und die Betreuung der VIP Kunden (Unterstützt werden Sie hier von unserem Kundencenter)
- Die gesamte Vertriebsstrategie und deren Umsetzung im Sinne des Unternehmens fällt in Ihr Aufgabengebiet
- Aufbau und Führung des Vertriebsteams (Inbound/Outbound)
- Aufbau und Implementierung der Verkaufsstrukturen und Vertriebsprozesse gemäß der Unternehmensstrategie
- Enge Zusammenarbeit mit dem Management Team, Marketing und dem Kundencenter zur Steigerung der Umsätze und des Kundenwachstums
- Entwicklung und Aufbau von Prozessen mit Hilfe von optimalen Messinstrumenten und professionellen Reportings an die Führungsebene

### Was Sie bereits einbringen können

- Vertriebserfahrung im Grafischen Gewerbe ist unbedingt erforderlich
- Leidenschaft für den Verkauf und eine ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- Sie sind kreativ und besitzen die Fähigkeit, Ihre Ideen effektiv in die Tat umzusetzen
- Sie besitzen ein ausgeprägtes analytisches Denken mit dem Focus auf die Leistung hinter den Zahlen
- Zielorientiertes Führen Ihres Teams mit dem Verständnis zur Firmenphilosophie
- Ausgezeichnete Deutschkenntnisse, gerne auch österreichischer oder schweizer Dialekt und sehr gute Englischkenntnisse
- Führerschein B und hohe Reisebereitschaft (Westen Österreich & Schweiz)

### Was wir bieten

- Fundierte Einschulung und einen abwechslungsreichen Tätigkeitsbereich
- Firmenfahrzeug mit Privatnutzung (Elektroauto, dies kann selbst konzeptioniert werden)
- Modernstes Equipment (iPhone mit Privatnutzung und Laptop)
- Sie sind Teil eines professionellen Teams in einem stark wachsenden, aufstrebenden Unternehmen
- Erhöhtes 13./14. Gehalt (5 Wochenlöhne), Gewinnbeteiligung nach einem Jahr, 24. & 31.12 sind bezahlte Feiertage

**Dienstort:** Home Office // Einschulung Leobersdorf/NÖ

**Arbeitszeit:** 38,5 Stunden // ALL In Vertrag

**Gehalt** ab 40.000 € Jahresbrutto als Fixum mit der Bereitschaft auf Überzahlung je nach Erfahrung und Qualifikation + zielbasierter variabler Anteil