



Excellence in Human Capital

Chance bei Marktführer Werkzeugmaschinen

Unser Auftraggeber ist ein weltweit führendes Unternehmen zur Entwicklung und Produktion modernster Werkzeugmaschinen und Automatisierungssysteme. Weltweit erwirtschaften mehrere tausend Mitarbeiter einen Umsatz im Mrd. Euro-Bereich. Besondere Merkmale dieses traditionsreichen Unternehmens sind langfristige Stabilität und Kontinuität, finanzielle Solidität und ein herausragend gutes Maschinenportfolio. **Deutschland** und **Österreich** sind wichtige Märkte des Unternehmens mit mehreren Niederlassungen und Technologiezentren. Die Unternehmensstrategie ist hier auf Wachstum und Investition ausgerichtet: Daher wird ein zusätzliches Technologiezentrum gegründet und das Team im österreichischen Markt verstärkt.

Gesucht werden nun branchenerfahrene Vertriebsprofis (m/w) als

Sales Manager für Tirol bzw. Vorarlberg

Wir sprechen Sie an, wenn Sie Erfolge im Vertrieb von Werkzeugmaschinen und/oder Automatisierungssystemen nachweisen können und über gute Kontakte/Geschäftsbeziehungen zu potentiellen Kunden in der zu betreuenden Region – **Tirol** oder **Vorarlberg** – verfügen. Idealerweise sind Sie lokal gut verwurzelt, haben eine unternehmerische Einstellung und die Fähigkeit, Chancen zu erkennen und konsequent zu nutzen.

Unser Klient bietet eine gute Einarbeitung, große Eigenständigkeit in der täglichen Arbeit, flache Hierarchie, offene und direkte Kommunikation und schnelle Entscheidungen. Hervorzuheben ist auch die Anbindung an und Unterstützung durch die geplante Niederlassung mit eigenem Showroom in der Region.

Bei Interesse freuen wir uns auf Ihre Bewerbung (bitte mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer Verfügbarkeit), per E-Mail an: career.munich@dhrneumann.com. Für weitergehende Informationen steht Ihnen Herr Tobias Rummeleit (Telefon: +49 89 / 92 29 94 - 79) gerne zur Verfügung.