



Mit Blum in Bewegung

www.blum.com



Für unsere MitarbeiterInnen weltweit dreht sich alles um das Thema Bewegung. Entdecken Sie neue Herausforderungen rund um die Herstellung unserer hochwertigen Beschläge. Erfahren Sie mehr unter www.blum.com.

Sales Manager für Indien (m/w)

Ihr Aufgabengebiet

- Sie unterstützen unsere Tochtergesellschaft in Indien bei der strategischen Verkaufsplanung
- Gemeinsam mit Blum Indien sind Sie für Produkteinführungen, logistische Themen und Verpackungskonzepte verantwortlich
- In Zusammenarbeit mit internen Experten erarbeiten Sie langfristige Marketing-Strategien
- Sie tragen die Verantwortung für die Indien-Projektliste und stimmen sich mit Entscheidungsträgern und Experten in Österreich und Indien ab

Unsere Anforderungen

- Sie haben ein wirtschaftliches Studium (FH, Uni) erfolgreich absolviert
- Idealerweise verfügen Sie über mehrjährige Verkaufserfahrung im asiatischen Raum
- Fundierte Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch setzen wir voraus
- Sie überzeugen mit Argumenten und können auf freundliche Art auch bestimmend sein
- Reisetätigkeiten stellen für Sie kein Problem dar

Gesetzlich verpflichtender Hinweis: Das jährliche KV-Mindestentgelt für die ausgeschriebene Stelle beträgt EUR 37.862,- brutto. Das tatsächliche Gehalt liegt über KV und orientiert sich an der beruflichen Qualifikation und Erfahrung sowie am Vorarlberger Arbeitsmarkt.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Julius Blum GmbH

Niklas Schranz, Industriestraße 1, 6973 Höchst

Telefon +43 5578 705-2973, niklas.schranz@blum.com