



# **FL1** einfacherleben. Wir suchen Sie!

FL1 bedient Privat- sowie Geschäftskunden mit modernen Produkten aus Festnetz, Mobiltelefonie, Internet und TV. Smarte IT-Services und Lösungen runden das Portfolio ab. Im Vordergrund stehen überzeugende Produkte, kombiniert mit persönlichem Service, um das Markenversprechen «einfacherleben.» zu gewährleisten.

Für unseren Bereich «Market Development» suchen wir einen

## **Consultant PreSales (m/w)**

### **Ihre Aufgaben**

- Aktive B2B Verkaufsunterstützung bei Kundenprojekten
- Erstellen von Angeboten, Kalkulationen und Business Cases
- Projektleitung bei der Realisierung komplexer Kundenprojekte
- Schnittstellenmanagement zwischen Kunden, internen und externen Leistungspartnern

### **Ihr Profil**

- Network Engineer, Telematiker oder Informatiker
- Projektleitererfahrung, Zertifizierung von Vorteil
- Sehr hohe Sales-Affinität und Kenntnisse der aktuellen Trends
- Kommunikative Persönlichkeit mit einem gewinnbringenden Auftreten
- Deutsch verhandlungssicher und gute Englischkenntnisse

Sie haben noch viel vor? – Wir auch! Bei uns wird Leistung gefordert, gefördert und anerkannt.

Weitere Infos zum Unternehmen finden Sie unter [FL1.li](http://FL1.li) / [FL1.ch](http://FL1.ch)

### **Telecom Liechtenstein AG**

Schaanerstrasse 1  
LI-9490 Vaduz

### **Auskunft und Fragen**

Herr Bernd Liebscher  
+423 794 65 50

### **Bewerbungsdossier**

Frau Monika Tomio Büchel  
[FL1Karriere@telecom.li](mailto:FL1Karriere@telecom.li)