

HANRO ist eine der international stärksten Premiummarken im Bereich Wäsche, Nachtwäsche und Loungewear für Damen und Herren. Das Unternehmen steht seit der Gründung 1884 für Understated Luxury, natürliche Eleganz, Tragekomfort, erstklassige Qualität und hervorragende Handwerkskunst. Die sorgfältige Entwicklung von einzigartigen Materialien aus hochwertigen Naturfasern, raffiniertes Design und jahrzehntelange Tradition vereint mit technischer Innovation machen HANRO zu einer unverwechselbaren Marke – mit Produkten aus fast ausschließlich europäischer Produktion. 1991 wurde HANRO in die österreichische Huber-Gruppe integriert und ist mittlerweile in über 50 Ländern an den besten Einkaufsadressen vertreten.

Für die Abteilung Vertrieb am Standort Mäder (Vorarlberg, Österreich) suchen wir zum **ehestmöglichen** Eintritt einen

## Area Sales Manager (m/w)

Wir stellen uns eine weltoffene Vertriebspersönlichkeit vor, die nach einer fundierten betriebswirtschaftlichen Ausbildung bereits einige Jahre im Umfeld eines internationalen Konzerns und Teams gearbeitet hat. Unser zukünftiges Teammitglied blickt über den Tellerrand, hebt kreativ, unbefangen und mit unternehmerischem Weitblick neue Vertriebspotentiale. Er/Sie gliedert sich souverän und unkompliziert in unser engagiertes, lösungs- und zielorientiertes Team ein und kommuniziert wertschätzend und respektvoll mit Kollegen- und Vertriebspartnern.

### Ihre Aufgaben:

- Ausbau der Hanro-Präsenz und Exportverantwortung in den Regionen Österreich, Osteuropa, Skandinavien und Amerika
- Entwicklung von Marktstrategien sowie deren Umsetzung mit Vertriebspartnern und Kunden
- Proaktives Customer Relationship Management
- Produktschulungen bei Handelskunden
- Gewährleistung des Informationsflusses von und zu Partnern und Kunden
- Direkte Umsatzverantwortung für definierte Märkte

### Wir erwarten von Ihnen:

- Erfahrung im Marktaufbau und in der Führung von Agenten und Distributoren
- Relevante Vertriebskontakte im Premium-Wäsche- oder Bekleidungs Einzelhandel
- Leidenschaft für den Verkauf und ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Internationale Orientierung verbunden mit hoher Reisebereitschaft (40-50%)
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachenkenntnisse (z.B. Russisch) erwünscht

### Wir bieten:

- Das Betriebsklima einer international expandierenden Premiummarke mit einem jungen, dynamischen und kosmopolitischen Team. Wir begegnen uns kollegial, pflegen langfristige Partnerschaften, die von Nachhaltigkeit geprägt sind.
- Die Beteiligung an spannenden Projekten mit der Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen
- Unterstützung bei Aus- und Weiterbildungen und die Chance, sich individuell zu entwickeln

Wir freuen uns über Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen samt möglichem Eintrittstermin, Gehaltsvorstellung und Foto vorzugsweise per E-Mail an: Kathrin Rudigier: [kathrin.rudigier@huber-tricot.com](mailto:kathrin.rudigier@huber-tricot.com)

Gesetzlich verpflichtender Hinweis: Ihr Gehalt wird das jährliche KV-Mindestentgelt übersteigen und Ihre berufliche Qualifikation, Ihre Erfahrungen sowie den Vorarlberger Arbeitsmarkt berücksichtigen.

